

Halbtagesseminar: Wissenstransfer: Brücken zwischen Generationen bauen

Fachwissen erhalten und erfolgreich vermitteln

Referent: Dipl.-Psych. Arvid Rapp, Frankfurt

Datum: Montag, 22.01.2024, 09:30 - 13:45 Uhr
Online-Seminar

Preis: 499,- Euro zzgl. 19% MwSt.



Dipl.-Psych. Arvid Rapp

trainiert und berät seit ca. 25 Jahren Fach- und Führungskräfte der Bauindustrie und Immobilienwirtschaft. Dabei stehen psychologische Fragen der Führung, der Kommunikation und Verhandlung im Mittelpunkt seiner Arbeit. Ziel ist es stets, bestehende Situationen unter motivationalen und emotionalen Gesichtspunkten zu analysieren, um dadurch Perspektiven zu erweitern, neue Spielräume zu eröffnen und die aus dieser Arbeit resultierenden notwendigen Kompetenzen zu entwickeln. Das Fundament der Arbeit bildet sein profundes psychologisches Wissen, gepaart mit langjähriger Praxiserfahrung in einer Vielzahl von Seminaren und Projekten. Neben der Seminar- und Beratungstätigkeit coacht Arvid Rapp verantwortliche Keyplayer bei der Erreichung ihrer Führungs- und Verhandlungsziele. Er ist gemeinsam mit seinem Partner geschäftsführender Gesellschafter der incon HR.

Teilnehmerkreis

Fach und Führungskräfte in der Immobilienwirtschaft.

Ziel

Wissen insbesondere spezifisches Fachwissen, dass sich durch Erfahrung und praktisches Tun über eine lange Zeit aufgebaut hat und bei den Wissensträgern in Fleisch und Blut übergegangen ist, ist eines der wichtigsten Wertschöpfungsfaktoren eines Unternehmens.

Dies betrifft sowohl Produkt Know How, technisches Know How, als auch Handlungswissen, Tricks und Kniffe zur Bewältigung spezifischer Probleme.

Einfach ist es immer dann dieses Wissen weiterzugeben, wenn es sich dabei um Prozesse oder Verfahrensanweisungen handelt, die sich dokumentieren lassen. Wesentlich anspruchsvoller wird es, wenn es sich um Wissen handelt, dass den Wissensträgern als gar nicht erwähnenswert erscheint. Zusätzliche Brisanz erfährt das Thema, wenn eine ganze Generation - wie aktuell die Generation der Baby Boomer die Unternehmen verlassen und dabei ihr Wissen mitnehmen und gleichzeitig Fachkräfte Mangelware sind. Hier müssen potenzielle Lücken durch einen aktiven Wissenstransfer kompensiert werden. Das Seminar zeigt Wege aus diesem Dilemma auf, vermittelt Methoden, Programme und Instrumente, die der Führungskraft aufzeigt, wie sich diese in den Alltag integrieren lassen.

Themen

- Wissen als Wertschöpfungs- und Erfolgsfaktor
- Wissensmanagement als Führungsaufgabe
- Die vier Arten von Wissen
- Schwachstellenanalyse des Wissens und Wissensverlust im eigenen Umfeld
- Klassische Instrumente der Know How- und Kompetenzentwicklung
- Umgang mit implizitem Wissen und entsprechenden Wissensträgern
- Methoden und Instrumente
- Voraussetzungen für ein systematisches Wissensmanagement
- Motivation und Anreize schaffen.
- Kritische und motivierende Gespräche
- Gründe für die Nicht Weitergabe und den Austausch von Wissen
- Einführung und Kommunikation von systematischen Ansätzen zum Wissenstransfer



Jetzt anmelden
Fax: 0621 - 2 83 83
E-Mail: anmeldung@sugema.de
Kontakt bei Fragen:
Ute Goldschmidt, Tel: 0621 - 120 32-40

Halbtagesseminar: Wissenstransfer: Brücken zwischen Generationen bauen

Fachwissen erhalten und erfolgreich vermitteln

Referent: Dipl.-Psych. Arvid Rapp, Frankfurt

Datum: Montag, 22.01.2024, 09:30 - 13:45 Uhr
Online-Seminar

Preis: 499,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Hiermit melde ich mich bzw. uns zu diesem Seminar an:

Bitte in Druckbuchstaben

Titel
Vorname, Name

Firma
Gesellschaft

Straße
Hausnummer

PLZ
Ort

Telefon
Telefax

E-Mail-
Adresse

Datum
Unterschrift

Firmenstempel

Sie erhalten ausführliche Seminarunterlagen.