

## 2-Tages-Seminar: Durchsetzungsstrategien und Rhetorik für Frauen in der Immobilienwirtschaft

Referenten: Dipl.-Psych. Arvid Rapp, Frankfurt;  
RAin Caroline Trost, Heidelberg

Datum: Dienstag, 12.03.2024, 09:30 Uhr - Mittwoch, 13.03.2024, 15:15 Uhr

Ort: Sofitel Frankfurt Opera Frankfurt am Main

Preis: 1.690,- Euro zzgl. 19% MwSt.



### Dipl.-Psych. Arvid Rapp

trainiert und berät seit ca. 25 Jahren Fach- und Führungskräfte der Bauindustrie und Immobilienwirtschaft. Dabei stehen psychologische Fragen der Führung, der Kommunikation und Verhandlung im Mittelpunkt seiner Arbeit. Ziel ist es stets, bestehende Situationen unter motivationalen und emotionalen Gesichtspunkten zu analysieren, um dadurch Perspektiven zu erweitern, neue Spielräume zu eröffnen und die aus dieser Arbeit resultierenden notwendigen Kompetenzen zu entwickeln. Das Fundament der Arbeit bildet sein profundes psychologisches Wissen, gepaart mit langjährige Praxiserfahrung in einer Vielzahl von Seminaren und Projekten. Neben der Seminar- und Beratungstätigkeit coacht Arvid Rapp verantwortliche Keyplayer bei der Erreichung Ihrer Führungs- und Verhandlungsziele. Er ist gemeinsam mit seinem Partner geschäftsführender Gesellschafter der incon HR.



### RAin Caroline Trost

arbeitete zunächst fünf Jahre als Rechtsanwältin (davon vier Jahre in der Kanzlei Wellensiek, Heidelberg) und wechselte anschließend zur ALTOR GmbH. Dort war sie sechs Jahre als Bereichsleiterin für den vorgerichtlichen/gerichtlichen Bereich tätig. In dieser Zeit war sie für mehrere operative Abteilungen und bis zu 50 Mitarbeiter verantwortlich. Sie absolvierte berufsbegleitend an der FernUniversität in Hagen das Hagerer Zertifikatsstudium Management. Weiter qualifizierte sie sich weiter zum TQM-Coach TQMC-TÜV und Euro-Assessor nach dem Modell für Excellence der E.F.Q.M. und legte die Prüfung zur Zertifizierten Projektmanagement-Fachfrau (GPM) ab. Sie arbeitete bis Ende 2016 als Leiterin Qualitätsmanagement/Prozessoptimierung und Projektmanagement bei der ALTOR GmbH. Seit 2017 ist sie freiberuflich mit dem Unternehmen "Königsweg - Erfolgreich in Projekten" als Beraterin tätig und seit 2018 bringt sie als Geschäftsführerin der LOOQ GmbH, die sich auf die Vermittlung von Fachkräften aus dem Ausland spezialisiert hat, ihre Kenntnisse im Projekt- und Qualitätsmanagement ein.

### Teilnehmerkreis

Frauen aller Fachbereiche in der Immobilienwirtschaft.

### Ziel

"Eine starke Behauptung ist meist überzeugender als ein schwacher Beweis".....Diese oft scherzhaft gemeinte Aussage transportiert viel Wahrheit: bei der Frage der Durchsetzung von eigenen Positionen geht es meist nicht allein um Fachwissen, Fleiß oder um die besseren Fähigkeiten. Vielmehr entscheiden häufig "männlich" geprägte Strategien und Taktiken, sei es dominantes Auftreten, vermeintliches oder tatsächliches Selbstbewusstsein, Schlagfertigkeit und Humor, aber auch die Fähigkeit Mehrheiten und Netzwerke zu bilden, über den beruflichen Erfolg. Gerade im Umfeld der Immobilienwirtschaft mit seinen komplexen Anforderungen aus technischen, betriebswirt-

schaftlichen und rechtlichen Aspekten ist es wichtig, sich auf die Wirkung von Souveränität und anderen Durchsetzungsstrategien zu konzentrieren. Allerdings sollte die Auswahl der richtigen Strategie auch zur eigenen Persönlichkeit passen. Daher vermittelt das Seminar nicht nur Techniken und übt diese ein, sondern bietet mit der Hilfe eines für diese Fragestellung entwickelten Fragebogens auch die Möglichkeit einer persönlichen Standortbestimmung, um anhand dieser, die eigenen Potentiale stärker zu entfalten.

### Themen

- Klarheit und Standfestigkeit insbesondere für den ersten Eindruck
- Rolle und Rollenklärung
- Verschiedene Durchsetzungsstrategien
- Wirkungsvoll Präsenz zeigen und gewinnbringend "Netzwerken"
- "Nein" sagen können
- In Konfliktsituationen empathisch sowie lösungsorientiert agieren
- Machtspiele erkennen und konstruktiv lösen
- Individuelle Erfolgspotenziale und Stärken kennen und wirkungsvoll einsetzen
- Mein Persönlichkeitstyp und meine typischen Durchsetzungsstrategien
- Erkennen eigener Verhaltensmuster und Einüben neuer Verhaltensmöglichkeiten



Jetzt anmelden  
Fax: 0621 - 2 83 83  
E-Mail: anmeldung@sugema.de  
Kontakt bei Fragen:  
Ute Goldschmidt, Tel: 0621 - 120 32-40

## 2-Tages-Seminar: Durchsetzungsstrategien und Rhetorik für Frauen in der Immobilienwirtschaft

Referenten: Dipl.-Psych. Arvid Rapp, Frankfurt;  
RAin Caroline Trost, Heidelberg

Datum: Dienstag, 12.03.2024, 09:30 Uhr - Mittwoch, 13.03.2024, 15:15 Uhr

Ort: Sofitel Frankfurt Opera Frankfurt am Main

Preis: 1.690,- Euro zzgl. 19% MwSt.

Hiermit melde ich mich bzw. uns zu diesem Seminar an:

Bitte in Druckbuchstaben

Titel  
Vorname, Name

Firma  
Gesellschaft

Straße  
Hausnummer

PLZ  
Ort

Telefon  
Telefax

E-Mail-  
Adresse

Datum  
Unterschrift

Firmenstempel

Sie erhalten ausführliche Seminarunterlagen. Der Seminarpreis versteht sich inkl. Mittagessen mit Softgetränk, Snacks, Tagungs- und Pausengetränke